

## Chargé de Développement Commercial H/F GRENOBLE

**Leasecom, filiale de Fintake group**, pionnier de la location financière et de l'économie de l'usage, est une société dédiée au financement des ventes d'équipements destinés aux professionnels.

Leasecom aide les entreprises en leur proposant une gestion évolutive des équipements réputés à forte obsolescence.

Créée en 1984, Leasecom regroupe un réseau de 1 400 partenaires constructeurs, distributeurs, éditeurs (bureautique, informatique, télécom, sécurité, médical, équipement du commerce - distribution, etc..) et gère plus de 41 000 relations clients.

Notre défi est de créer un écosystème vertueux qui réunit, partenaires, distributeurs et utilisateurs, avec pour objectif de créer les leviers d'une productivité responsable, économiquement profitable et écologiquement respectueuse.

Nous sommes à la recherche de nouveaux collaborateurs/trices ayant envie de s'investir dans un contexte de fort développement.

Notre future Agence Commerciale de Grenoble recherche 1 Chargé de Développement Commercial H/F en CDI.

### **Vos missions :**

**Sous la responsabilité du Directeur Régional, vos missions seront les suivantes :**

- Participer à l'animation du portefeuille de partenaires de l'Ingénieur Commercial H/F.
- Animer un portefeuille de partenaires revendeurs et de clients pour prescrire l'offre commerciale de l'entreprise.
- Développer la production des revendeurs actifs.
- Assurer le suivi des affaires générées.
- Analyser les documents financiers des partenaires, clients et prospects.
- Proposer des solutions de financement adaptées.
- Rendre compte de son activité en utilisant les outils mis à disposition par l'Entreprise.
- Promouvoir les outils mis à disposition des partenaires.
- Assurer un service d'information commerciale et un accompagnement de qualité.
- Intervenir en appui de l'ingénieur commercial dans la gestion administrative de ses dossiers, en visant à terme une autonomie du partenaire ou de l'IC en la matière.
- Mener toute action commerciale téléphonique demandée par le directeur Régional.
- Représenter l'entreprise.



**Votre profil :**

De formation Bac + 2, vous justifiez d'une première expérience commerciale.

Vous disposez d'une aptitude naturelle à la relation client et aimez découvrir et conquérir de nouveaux comptes.

C'est votre ténacité, votre gout du challenge mais aussi votre dynamisme, votre rigueur et votre sens du service qui vous permettra d'évoluer au sein d'une équipe soudée et accompagnée d'un manager terrain.

Rejoignez-nous ! Nous vous offrons un cadre de travail agréable et des activités riches et stimulantes.

Merci d'adresser votre candidature à [aurelie.hamon@leasecom.fr](mailto:aurelie.hamon@leasecom.fr)