

Ingénieur Commercial TOULOUSE H/F

Leasecom, filiale de Fintake group, pionnier de la location financière et de l'économie circulaire, est une société dédiée au financement des ventes d'équipements destinés aux professionnels. Leasecom aide les entreprises en leur proposant une gestion évolutive des équipements réputés à forte obsolescence.

Créée en 1984, Leasecom regroupe un réseau de 1 400 partenaires constructeurs, distributeurs, éditeurs (bureautique, informatique, télécom, sécurité, médical, équipement du commerce - distribution, etc..) et gère plus de 60 000 relations clients.

Notre défi est de créer un écosystème vertueux qui réunit, partenaires, distributeurs et utilisateurs, avec pour objectif de créer les leviers de productivité responsable, économiquement profitable et écologiquement respectueux.

Pour accompagner son développement, la Direction régionale Sud-Ouest, recherche **Un Ingénieur commercial H/F, basé(e) à Labège, en CDI.**

Vos missions :

Sous la responsabilité du Directeur régional basé à Mérignac, vous aurez pour objectif la conquête de nouveaux partenaires revendeurs/distributeurs de matériels d'équipement pour les entreprises.

Vos missions consisteront à :

- Identifier les partenaires potentiels de votre secteur : 09, 12, 31, 32, 46, 65, 81, 82.
- Mener une démarche de prospection active pour conquérir de futurs partenaires afin de proposer l'offre de location financière et construire votre réseau sur les marchés suivants : bureautique, télécom, TPV, géolocalisation et sécurité, CHR, médical, industriel...
- Entretenir et développer la relation avec les partenaires dans le respect des règles d'engagement et de risque définies par Leasecom.
- Accompagner les partenaires dans la mise en place de leurs dossiers de financement

Votre profil :

Issu(e) d'une formation commerciale minimum bac+2, animé(e) par la vente, vous avez acquis et consolidé les meilleures techniques de prospection, découverte et négociation.

Vous justifiez d'une expérience réussie de 3 ans minimum dans la vente de services. Vous possédez idéalement une expérience dans l'animation d'un réseau de partenaires BtoB et avez une connaissance du financement locatif.

Vous avez un tempérament de chasseur(se) et le goût du challenge.

Doté(e) d'un grand professionnalisme, vous êtes empathique, ouvert(e) et curieux(se) ce qui vous permet de gagner la confiance d'interlocuteurs exigeants.

Vous faites preuve d'autonomie dans votre organisation de travail et aimez évoluer au sein d'une équipe soudée et accompagnée d'un manager terrain.

Nous vous proposons :

- une rémunération attractive, fixe + commissions, ainsi que la mise à disposition d'un ordinateur, d'un téléphone portable et d'un véhicule de fonction
- divers avantages sociaux : participation et intéressement, tickets restaurant, mutuelle familiale

Merci d'envoyer votre candidature à aurelie.hamon@leasecom.fr