

Développeur Commercial Grands comptes H/F

Leasecom, filiale de Fintake group, pionnier de la location financière et de l'économie de l'usage, est une société dédiée au financement des ventes d'équipements destiné aux professionnels. Leasecom aide les entreprises en leur proposant une gestion évolutive des équipements réputés à forte obsolescence.

Créée en 1984, Leasecom regroupe un réseau de 1 100 partenaires constructeurs, distributeurs, éditeurs (bureautique, informatique, télécom, sécurité, médical, équipement du commerce - distribution, etc..) et gère plus de 41 000 relations clients.

Notre défi est de créer un écosystème vertueux qui réunit, partenaires, distributeurs et utilisateurs, avec pour objectif de créer les leviers d'une productivité responsable, économiquement profitable et écologiquement respectueuse.

Nous sommes à la recherche de nouveaux collaborateurs H/F ayant envie de s'investir dans ce contexte de fort développement.

Nous recherchons donc dans le cadre de la division Grands comptes – approche directe :

Un Développeur Commercial Grands Comptes H/F en CDI, basé à Paris.

Vos missions :

- Vous recrutez de nouveaux clients ETI et grands comptes, grâce à une prospection active et régulière,
- Vous intervenez sur les marchés suivants afin de proposer notre offre de location évolutive : actifs informatiques, médicaux et industriels
- Vous suivez les affaires générées et prenez en charge le renouvellement des parcs existants.

Concrètement ? Vous allez à la rencontre de clients, pour les accompagner dans leurs investissements au travers de l'offre de location évolutive, en installant une relation pérenne grâce à votre présence et à la qualité des relations que vous entretenez.

Votre profil :

Vous justifiez idéalement d'une solide expérience Commerciale BtoB dans le domaine des financements spécialisés.

Conscient(e) de la révolution actuelle de la propriété vers l'usage, vous vous sentez concerné(e) et savez argumenter sur l'impact environnemental que peuvent avoir des décisions d'investissement des entreprises.

Véritable entrepreneur, vous disposez d'une aptitude naturelle à la relation client et aimez découvrir et conquérir de nouveaux comptes.

C'est votre ténacité, votre goût du challenge mais aussi votre dynamisme et votre sens du service qui vous permettront d'interagir avec des interlocuteurs exigeants (DG, DAF, DSI...).

Organisé(e), méthodique et autonome, vous êtes en mesure de gérer vos dossiers et de manier les chiffres avec la plus grande rigueur.

En retour nous vous offrons de rejoindre un groupe en forte croissance, sur un poste doté d'une rémunération fixe attractive à laquelle s'ajoute des commissions non plafonnées, ainsi que la mise à disposition d'un ordinateur, d'un téléphone portable et d'un véhicule de fonction.

Merci d'envoyer votre candidature à l'**adresse recrutement@leasecom.fr**