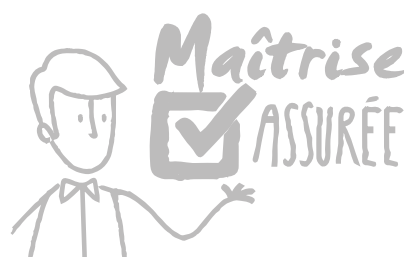




Le financement des logiciels complexes : ERP, CRM

Se doter d'un ERP ou d'un CRM est long et coûteux. Pourtant, pour l'entreprise, c'est un investissement souvent indispensable au maintien de la compétitivité. Le premier réflexe des dirigeants est alors d'utiliser leurs fonds propres : une manière peu flexible de financer un ERP ou un CRM, voire bloquante si l'entreprise en manque. C'est pourquoi, la location financière évolutive Leasecom représente une alternative avantageuse.

La solution de location financière Leasecom vous permet chez vos clients de lever les freins financiers au déploiement de projets ERP ou CRM en lissant la charge sur la durée d'utilisation des logiciels.



📌 VENTES FACILITÉES

- Vous levez les freins financiers qui peuvent bloquer le déploiement d'outils ERP, CRM chez vos clients.
- Vous vous démarquez de la concurrence en ne proposant de régler un loyer qu'après la mise en œuvre effective de la solution logicielle.

😊 VALEUR CLIENT

- Les investissements sont lissés sur la durée d'utilisation des logiciels.
- Les capacités d'investissement technologique de vos clients sont démultipliées.

📈 TRÉSORERIE OPTIMISÉE

Leasecom règle immédiatement votre facture après chaque prestation réalisée chez vos clients (vente de licence, développement...).

Les logiciels complexes

Les logiciels de front office : CRM...

Les logiciels de back office : ERP, SCM, ERM



