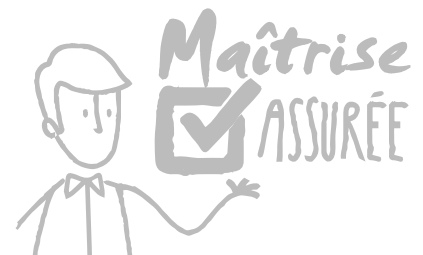


Le financement des logiciels complexes : ERP, CRM

Se doter d'un ERP ou d'un CRM est long et coûteux. Pourtant, pour l'entreprise, c'est un investissement souvent indispensable au maintien de la compétitivité. Le premier réflexe des dirigeants est alors d'utiliser leurs fonds propres : une manière peu flexible de financer un ERP ou un CRM, voire bloquante si l'entreprise en manque. C'est pourquoi, la location financière évolutive Leasecom représente une alternative avantageuse.

La solution de location financière Leasecom vous permet chez vos clients de lever les freins financiers au déploiement de projets ERP ou CRM en lissant la charge sur la durée d'utilisation des logiciels.



📌 VENTES FACILITÉES

- Vous levez les freins financiers qui peuvent bloquer le déploiement d'outils ERP, CRM chez vos clients.
- Vous vous démarquez de la concurrence en ne proposant de régler un loyer qu'après la mise en œuvre effective de la solution logicielle.

😊 VALEUR CLIENT

- Les investissements sont lissés sur la durée d'utilisation des logiciels.
- Les capacités d'investissement technologique de vos clients sont démultipliées.

📈 TRÉSORERIE OPTIMISÉE

Leasecom règle immédiatement votre facture après chaque prestation réalisée chez vos clients (vente de licence, développement...).

Les logiciels complexes

Les logiciels de front office : CRM...

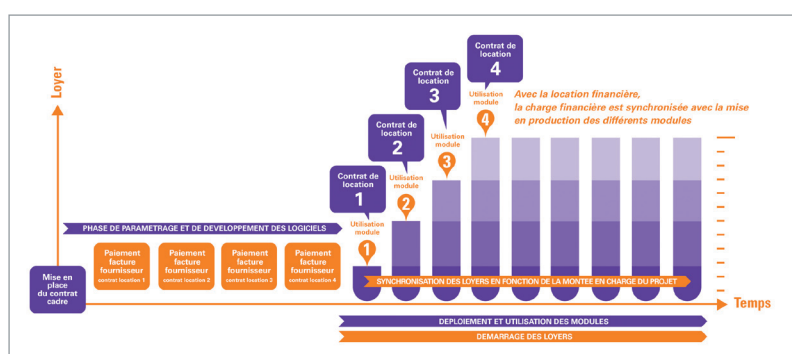
Les logiciels de back office : ERP, SCM, ERM



Le financement des logiciels complexes: ERP, CRM

LE PRINCIPE EST SIMPLE

- La première étape consiste en la signature d'un contrat cadre avec votre client. Ce contrat définit dès le départ les conditions financières du ou des contrats de location qui seront mis en place pendant toute la durée du déploiement du projet.
- Le démarrage du prélèvement des loyers ne s'effectue qu'après la mise en œuvre effective de la solution logicielle dans l'entreprise et la signature du procès verbal de recette par le client.
- Pendant la phase de développement, Leasecom règle vos factures immédiatement après la réalisation de vos prestations (vente de licence, développement...).
- Les loyers sont alignés en fonction du déploiement des différents modules logiciels et de leur durée d'utilisation.



AVANTAGES POUR VOTRE CLIENT

- Votre client dispose d'une vision précise des coûts du projet et le retour sur investissement est calculé plus simplement.
- Le règlement de la TVA est réparti sur chaque loyer pendant toute la durée du contrat.
- L'évolution du logiciel s'effectue régulièrement en fonction des besoins techniques tout en respectant ses contraintes budgétaires.

Pour tout renseignement, contactez le 0 810 818 090 ou contact@leasecom.fr

Pour apporter aux entreprises des leviers de productivité responsable, Leasecom facilite la gestion évolutive des équipements technologiques. Pionniers du financement locatif évolutif, nous contribuons depuis 30 ans au développement des technologies dans les entreprises. Nous nous appuyons sur notre écosystème vertueux de partenaires et clients pour organiser le passage à l'économie de l'usage de manière responsable, à la fois économiquement et écologiquement : solutions de financement à loyer constant d'équipement évolutif, remarketing des équipements en fin de contrat, gestion intégrale du recyclage en France aux normes DEEE, compensation de l'empreinte carbone des équipements loués, etc. Créée en 1984, Leasecom regroupe 1 400 partenaires distributeurs actifs et gère 60 000 clients.

www.leasecom.fr