

Responsable d'Agence H/F GRENOBLE

Leasecom, filiale de Fintake group créée en 1984, est une société dédiée au financement des ventes d'équipements destinés aux professionnels. Le groupe compte 220 collaborateurs répartis sur 9 sites en France.

Nous sommes un des acteurs majeurs indépendants du marché du financement d'actifs professionnels.

Nous accompagnons nos Partenaires et clients dans le financement de leurs ventes d'équipements et de solutions (distributeurs/revendeurs de matériel bureautique, informatique, télécom, sécurité, médical, équipement du commerce - distribution, etc..) auprès de leur clients.

Nous sommes à la recherche de nouveaux collaborateurs/trices ayant envie de s'investir dans une société en fort développement.

Notre Direction commerciale recherche 1 Responsable d'Agence H/F, en CDI, pour la future ouverture de l'agence de Grenoble.

Sous la responsabilité du Directeur Régional, vos missions seront les suivantes :

- Grâce à une prospection active, vous recrutez de nouveaux partenaires revendeurs ou distributeurs pour proposer l'offre de location évolutive Leasecom, situés sur le territoire de la direction régionale Grenobloise.
- Identifier les partenaires potentiels de votre secteur : 01, 07, 26, 38, 73, 74.
- Vous animez le portefeuille construit, en suivant les affaires générées et en accompagnant les partenaires revendeurs auprès des clients finaux.
- Entretenir et développer la relation avec les partenaires dans le respect des règles d'engagement et de risque définies par Leasecom.
- Vous accompagnez et encadrez l'équipe commerciale pour leur montée en compétence.
- S'approprier les orientations de l'entreprise, les communiquer auprès de son équipe, les traduire en mode d'organisation, en plans d'actions commerciales et en objectifs.
- Suivre et analyser les indicateurs d'activité de sa structure.
- Accompagner, informer et former les salariés de la structure par un suivi individuel et collectif.
- Mener les entretiens annuels d'appréciation.
- Elaborer et conduire des actions liées au changement.
- Organiser, appliquer et contrôler le respect des normes, procédures et réglementations.
- Représenter l'entreprise sur son secteur géographique d'intervention.

Concrètement ? Vous allez à la rencontre des partenaires, pour les accompagner dans leurs ventes au travers de l'offre de location évolutive, en installant une relation pérenne grâce à votre présence et à la qualité des relations que vous entretenez.

Votre profil :

De formation Bac + 4/5, vous justifiez d'une expérience commerciale de minimum 5 ans dans l'animation d'un réseau BtoB et avez impérativement une expérience de 3 ans dans le financement locatif.

Vous avez une réelle appétence et expérience pour le management.

Véritable entrepreneur, vous disposez d'une aptitude naturelle à la relation client et aimez découvrir et conquérir de nouveaux comptes.

C'est votre ténacité, votre goût du challenge mais aussi votre dynamisme, votre rigueur et votre sens du service qui vous permettront d'entretenir des partenariats sur le long terme avec des interlocuteurs exigeants (DG, DAF, DSI).

Nous vous proposons : une rémunération attractive, fixe + commissions non plafonnées + P&I, ainsi que la mise à disposition d'un ordinateur, d'un téléphone portable et d'un véhicule de fonction.

Merci d'envoyer votre candidature à aurelie.hamon@leasecom.fr