

La Lettre d'information Leasecom aux entreprises

L'info en bref

Leasing Manager :

une gestion de parc efficace, adaptée à toutes les entreprises de plus de 100 salariés

Une réponse concrète à des besoins exprimés

Faciliter le quotidien des responsables achats et informatiques des PME reste un objectif prioritaire de Leasecom. Un objectif en phase avec les attentes de ces structures comme le confirme une étude menée par Leasecom, avec TNS Sofres : « les entreprises recherchent une solution globale et packagée pour optimiser leur système d'information et pour assurer une gestion optimale de leur parc ». Elles expriment aussi le besoin de « disposer de l'information au moment opportun afin de prendre les bonnes décisions ». Des messages en adéquation avec l'esprit de service qui caractérise Leasecom.

- Comment connaître et visualiser précisément l'ensemble de mes actifs technologiques en parc ?
- Quel est le coût informatique du département marketing ?
- Quels équipements doivent être remplacés ?
- Quels sont les types de processeur dont je dispose en parc ?
- Les marques...

Pour répondre à l'ensemble de ces questions, Leasecom associe automatiquement à toutes ses solutions de location une offre de gestion des actifs « Leasing Manager », véritable outil on-line d'aide à la décision.

Leasecom, bien plus qu'une solution de financement

Sur son site www.leasecom.fr - espace client, chaque entreprise se voit attribuer un espace dédié et personnalisé au sein duquel le responsable informatique, tout comme le responsable des achats ou de la comptabilité, peut suivre son parc, grâce à l'application Leasing Manager, selon les critères qui l'intéressent : maîtriser et isoler les coûts, piloter les évolutions du système d'information, visualiser ses matériels en parc etc.



Gestion des produits

Une visibilité physique des matériels en parc, avec le détail de leurs caractéristiques techniques.



Gestion des budgets

Pilotage de vos budgets vous prévoyez vos futurs investissements informatiques.



Gestion des imputations

En quelques clics, la gestion des imputations analytiques permet de contrôler les budgets de fonctionnement.



Gestion des évolutions

Vous pilotez en ligne les évolutions futures des équipements et optimisez en temps réel votre système d'information.



Gestion des contrats

Vous accédez à toutes les informations sur l'ensemble de vos contrats de location et actifs financés.

Parce que les parcs informatiques proviennent de différentes sources d'approvisionnement, Leasecom propose également à ses clients d'inclure dans son système de gestion, tous les matériels, y compris ceux qui ne font pas partie du contrat de location Leasecom.

Le responsable des achats, tout comme le responsable informatique ou financier, bénéficient ainsi d'une visibilité et maîtrise globale de leurs équipements en parc.

Maîtriser les coûts de son système d'information.

Comment évaluer les coûts cachés pour mieux les réduire !

Retour sur investissement : une visibilité immédiate sur www.leasecom.fr

Louer un parc informatique permet à toute entreprise de réaliser des économies directement quantifiables. Pour vous donner la possibilité d'en mesurer l'impact, Leasecom met à la disposition des PME-PMI un outil de calcul destiné à évaluer les économies potentielles sur le coût réel de revient de son parc.

Avec cet outil en ligne, chaque structure simule, selon son profil et son activité, les bénéfices financiers liés à la modernisation régulière de son infrastructure informatique et à l'utilisation des solutions de gestion locative Leasecom.

Rappelons que, selon le Gartner group, la mise à jour fréquente d'un parc informatique réduit son coût de revient de plus de 15%.

Pour effectuer ces projections, il suffit de s'inscrire sur le site www.leasecom.fr. En quelques clics, vous connaîtrez :

- les gains dans le cadre d'une modernisation régulière de vos équipements
- les gains dans le cadre de l'utilisation des solutions de gestion de parc

En ligne, sur www.leasecom.fr, 6 contrats de location évolutive

- Location Classique
- Location Service
- Location Coût à la page
- Leaseback
- Contrat Cadre
- Contrat 100% Logiciel

En ligne, 3 types d'ingénierie financière :

- Gestion de migrations technologiques
- Gestion des capacités technologiques
- Traitement Bilanciel

En ligne, 3 offres de gestion des actifs :

- Accompagnement Essentiel
- Accompagnement Synthèse
- Accompagnement Gestion

actu@LEASE

Chef de la publication
Laurent Desplaces
Rédacteur en chef
Franck Genty

Leasecom - www.leasecom.fr
RCS Paris - FR 72 331 554 071

Toutes les marques citées dans cette publication, déposées ou non, sont la propriété exclusive de leurs détenteurs respectifs.
Document non contractuel.



0 810 818 090
www.leasecom.fr
35, quai André Citroën
75738 Paris Cedex 15

sommaire

P1 - Edito
Gros plan sur Leasecom

P2 - Dossier spécial :
le financement des ERP
■ ERP : le poids des investissements nécessaires limite les déploiements
■ Leasecom lève les freins financiers des projets d'ERP

P3 - Etude de cas :
financement en location d'un ERP d'une entreprise nantaise

P4 - L'info en bref :
■ Leasing Manager : une gestion de parc efficace, adaptée à chaque entreprise

■ Maîtriser les coûts de son système d'information

Leasecom s'adapte aux projets et aux entreprises

Le renouvellement d'un parc informatique, le déploiement d'un ERP ou encore le changement d'une infrastructure réseau, même s'il s'agit toujours d'investissements technologiques. Nous savons chez Leasecom qu'il existe peu de points communs entre ces projets. En effet, ces dossiers recouvrent des niveaux d'engagements financiers et des enjeux stratégiques très différents. S'appuyant sur plus de 20 ans d'expérience au service du financement de l'informatique et des PME, Leasecom a choisi d'adapter ses contrats. Chaque entreprise dispose ainsi, en matière de location évolutive, d'une solution qui répond à sa réalité économique.



Flexibilité et réalisme

Selon le type d'actifs financés, la phase de déploiement nécessaire et la durée d'exploitation liée au projet, Leasecom ajuste le montant, la progressivité et la durée de ses loyers. Notre expérience de l'informatique nous sensibilise à l'importance de cet outil pour les entreprises. De fait, nous savons identifier les périodes de création de valeur générées grâce à ces investissements. Dans le même temps, notre maîtrise des engagements financiers nous permet d'appréhender rapidement la cohérence entre le coût d'un projet et la taille de l'entreprise. Cette lucidité, les entreprises qui s'adressent à nous la partagent : plus de 80% des PME qui nous consultent trouvent auprès de Leasecom une réponse favorable à leur demande de financement.

Laurent Desplaces
Président de Leasecom SAS

Gros plan sur Leasecom

Spécialiste du financement et de la gestion d'actifs technologiques, Leasecom s'adresse à tout type d'entreprise.

PME, grandes entreprises, collectivités locales ou administrations, pour chaque structure, Leasecom adapte ses réponses qui recouvrent :

- Des contrats de financement des équipements technologiques
- Des solutions d'ingénierie financière
- Des solutions de gestion de parcs informatiques

Les entreprises souhaitent maîtriser leur informatique aussi bien en matière de budget que de suivi des équipements, un objectif difficile à remplir tant ce domaine évolue vite. Au-delà d'un moyen basique de financement, Leasecom propose :
■ un accompagnement durable des entreprises et de leurs systèmes d'information.

■ une optimisation des budgets et de la gestion de leurs parcs, tout en déchargeant les DSI de cette tâche.

Où nous trouver ?

Depuis sa création en 1984, Leasecom travaille avec les revendeurs informatiques. Pour accompagner ses Partenaires et garantir une proximité avec les entreprises, Leasecom possède 10 agences en France. Revendeurs implantés en région, Vars, SSII ou groupements nationaux, Leasecom collabore avec ces professionnels des technologies de l'information pour élaborer ses solutions de financement.

Tél. : 0 810 818 090
www.leasecom.fr



ERP : le poids des investissements limite les déploiements et pourtant des solutions existent.

Pour gagner en compétitivité, les PME s'équipent de solutions telles que les ERP (PGA). Projets longs et lourds à déployer, il s'avère essentiel de lever les freins qui entravent ce type d'investissement.

L'innovation, l'augmentation de la productivité ou le développement de nouveaux marchés constituent des domaines d'investissements incontournables pour les PME qui veulent tenir leur place sur un marché national et mondial hautement concurrentiel. Cette volonté permanente de se moderniser, de chercher d'autres débouchés passe bien souvent par des investissements dans des projets informatiques tels que le déploiement d'ERP.

La solution se trouve ailleurs : un financement externe telle que la location.

61% des entreprises reconnaissent avoir déjà utilisé un financement externe pour leur investissement informatique.

On ne le sait pas assez : les solutions de financement externes, comme la location évolutive de Leasecom, sont à même de financer d'autres dépenses que celles générées par l'achat d'équipements informatiques. Elle permet également de lisser dans le temps la charge financière et apporte une vraie flexibilité : les fonds propres restent disponibles et la capacité d'investissement s'en trouve accrue.

Phase d'audit, développement logiciel, achat de matériel, refonte du système d'information, installation et test de la nouvelle solution, le projet lié à un ERP se révèle long, 18 mois en moyenne, et coûteux.

Selon 1/3 des entreprises interrogées, le manque de ressources financières représente un frein majeur à la mise en oeuvre de cet investissement, tout en lui reconnaissant pourtant son caractère essentiel.

Le premier réflexe de la plupart des dirigeants pour financer leur ERP consiste à utiliser leurs fonds propres malgré le peu de flexibilité de cette solution. Pour d'autres, le manque de fonds propres bloque le déploiement du projet si une autre solution de financement ne se présente pas.

Les bénéfices reconnus par la PME au recours à un financement extérieur pour son projet d'ERP*

- la transparence et le contrôle des coûts **90%**
- éviter les investissements lourds lors du lancement du projet **87%**
- anticiper des paiements abordables et prévisibles **80%**
- libérer les ressources financières internes **72%**
- aligner le flux des paiements sur les bénéfices attendus du projet **71%**

* source Pierre Audouin Conseils 2006



Leasecom élabore un montage spécifique pour financer l'ERP des PME

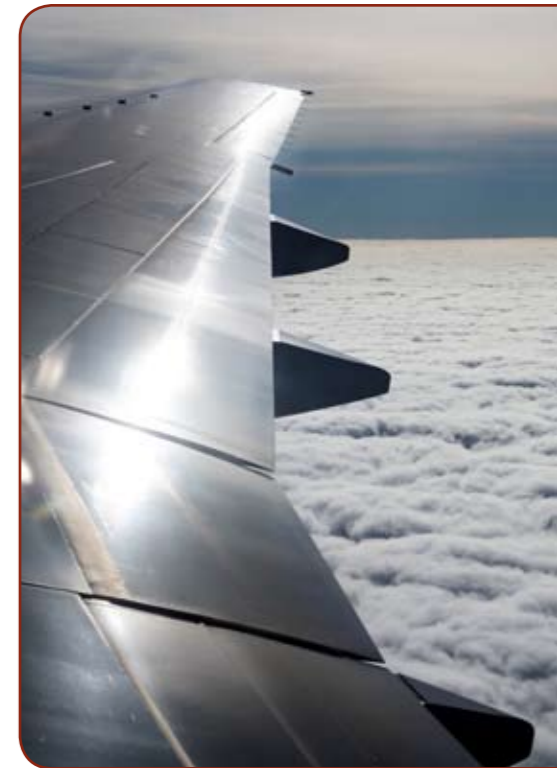
Spécialisée dans le tourisme, une PME nantaise a bénéficié de loyers progressifs adaptés aux phases de déploiement de son ERP. Une solution sur mesure proposée par Leasecom.

Pour cette entreprise de 200 personnes, investir dans le déploiement d'un ERP représente un enjeu important. L'outil logiciel retenu a vocation à gérer l'ensemble de ses départements : finances, ressources humaines, marketing ou service de réservations. Pour mettre toutes les chances de son côté, cette société, qui commercialise exclusivement des prestations de services, a choisi un « ERP métier » spécialement conçu pour les professionnels du tourisme. Pas le droit à l'erreur, car l'ERP devient l'application critique de la PME, l'outil de production sur lequel reposera toute son activité. En termes d'investissements, il s'agit d'un budget sensible pour une structure de cette taille : 45K€ qui recouvre uniquement l'achat, le paramétrage et le déploiement de la solution logicielle retenue.

Pour financer le projet, deux options se présentent : puiser dans les fonds propres de la société ou trouver une solution de financement. Grâce à son offre ERP qui permet de financer des projets 100% logiciels et service, Leasecom a été à même de préconiser un financement très compétitif. « En se basant sur le calendrier de déploiement de l'ERP, nous avons mis en place un financement à loyers progressifs », explique Philippe Stephan, en charge de ce compte chez Leasecom. « De

cette façon, l'entreprise a vu sa charge financière se synchroniser parfaitement avec la montée en puissance et la disponibilité des différents modules de l'ERP ». Prévu sur une durée de 7 mois, ce projet a tout d'abord connu des phases de paramétrages et de validation, sans retour sur la production (ici des réservations) de l'entreprise. A titre de comparaison, si l'entreprise avait choisi un financement sur fonds propres, elle aurait eu à déboursier 60% du montant global sur les trois premiers mois de déploiement. Grâce à la solution élaborée par Leasecom, elle n'a eu à acquitter que des loyers estimés sur 30% du montant total du projet et qui correspondaient à sa phase d'avancement réel.

« Nous savons que les plannings d'intégration des ERP s'étalent sur des périodes longues », poursuit Philippe Stephan. « En basant les loyers sur ce même calendrier, nous collons au plus près de la réalité de l'entreprise. Cette façon de travailler relève uniquement de la double compétence de Leasecom qui maîtrise autant les problématiques informatiques que la gestion financière d'une société ».



Leasecom lève les freins financiers des projets d'ERP

Au travers d'une offre de financement spécifique « le programme déploiement ERP », Leasecom multiplie les capacités d'investissement des PME.

Recourir à la location évolutive pour financer son informatique est souvent synonyme, dans l'esprit des responsables, d'achats de matériels uniquement.

Or dans le cas d'un ERP, l'acquisition de logiciels (ou les développements sur mesure) de même que les prestations de services comptent pour une large part dans le budget.

Leasecom : en phase avec les différentes étapes du projet

La particularité d'un déploiement d'ERP tient à sa phase initiale longue, pendant laquelle s'effectuent l'audit et le maquetage. En achat sur fonds propres, 60% de celui-ci doit être réglé immédiatement, bien avant l'utilisation du 1^{er} module d'ERP. Cette période demande à l'entreprise de sortir des fonds, sans pour autant bénéficier de l'utilisation de sa nouvelle solution.

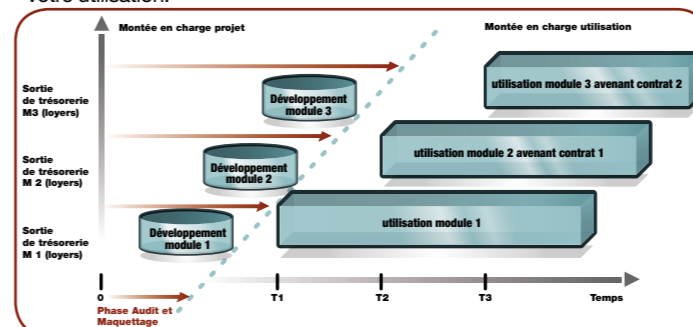
Afin de ne pas pénaliser le déploiement de projets logiciels importants et synchroniser la charge en fonction des gains de productivités enregistrés dans l'entreprise, Leasecom propose une offre sur mesure pour :

1. Régler la phase de maquetage et de prototypage soit par un paiement direct de l'acompte auprès du prestataire informatique (intégrateur...) pour le compte du client. Cette avance de trésorerie sera simplement intégrée sur l'ensemble des loyers lors de la mise en place du contrat. **Soit réaliser un leaseback locatif** (rachat d'un parc informatique déjà en exploitation et refinancement en location) sur les équipements existants. De cette façon, sans toucher à ses fonds propres, l'entreprise dégage de la trésorerie et peut financer cette première phase du projet.

En apportant une solution de financement pour les phases d'audit et maquetage, Leasecom permet aux entreprises d'accorder à ces étapes le temps nécessaire à une prestation de qualité, alors qu'elles tendent parfois à les réduire au minimum, dans un souci d'économie tout à fait compréhensible.

2. Synchroniser la charge financière avec la mise en production progressive des modules ERP.

Les loyers sont alignés en fonction du déploiement et des besoins d'utilisation des capacités technologiques. Vous ne payez qu'en fonction de votre utilisation.



Leasecom : Une gestion contrôlée et identifiée

Profiter de l'offre locative « programme de déploiement ERP Leasecom » pour son projet ERP recèle une autre vertu :

Il renseigne sur le coût complet d'une application pour un utilisateur donné. Plus question d'une évaluation approximative du type « l'ERP a coûté dans les 500 000 euros environ ». Le responsable informatique, comme le responsable achat, sait que chaque mois « l'ERP revient à 450€ par utilisateur tout compris ».

Cette comptabilisation pratique permet de calculer précisément le retour sur investissement d'un projet, en comparant les budgets de fonctionnement avant et après la mise en oeuvre du logiciel. Le coût des services qui, facturés isolément, peut paraître très important, se trouve marginalisé dès lors qu'ils sont financés avec l'application, sous la forme de loyers mensuels.

Enfin, financer son ERP grâce à la location évolutive reste la meilleure façon d'anticiper son évolution future, au rythme des besoins de l'entreprise et des avancées technologiques à venir. **Grâce au mode locatif, le budget informatique annuel d'une PME reste constant alors qu'elle investit dans de nouvelles versions ou dans des prestations techniques complémentaires.**

En d'autres termes, l'entreprise maîtrise son budget grâce à des loyers synchronisés avec la montée en charge du projet. Le budget est sous contrôle : pas de frais induits. Et enfin, la PME garde ses capacités d'investissements pour des projets liés à son coeur de métier.